Zakłady Chemiczne „PERMEDIA” S.A. w Lublinie

Sprawozdanie Zarządu z działalności Emitenta w 2008 roku

Kwiecień 2009 r.

SPIS TREŚCI

1. WSTĘP. 3

2. INFORMACJE O PODSTAWOWYCH PRODUKTACH I RYNKACH ZBYTU. 4

2.1. BRANŻA I POZYCJA EMITENTA NA JEJ TLE. 4
2.2. STRUKTURA SPRZEDAŻY. 5
2.3. ZAOPATRZENIE. 7

3. ZARZĄDZANIE FINANSAMI SPÓŁKI. 7

3.1. SYTUACJA MAJĄTKOWA, FINANSOWA I DOCHODOWA. 7
3.2. ZACIĄGNIĘTE KREDYTY I UMOWY POŻYCZKI WEDŁUG TERMINÓW WYMAGALNOŚCI. 8
3.3. UDZIELONE PORĘCZENIA I GWARANCJE WEDŁUG TERMINÓW WYMAGALNOŚCI. 8
3.4. OCENA ZARZĄDZANIA ZASOBAMI FINANSOWYMI SPÓŁKI. 9
3.5. OCENA CZYNNIKÓW I NIETYPOWYCH ZDARZEŃ MAJĄCYCH WPŁYW NA WYNIK Z DZIAŁALNOŚCI GOSPODARCZEJ ZA I PÓŁROCZE. 10
3.6. ZMIANY W POWIĄZANIACH ORGANIZACYJNYCH I KAPITAŁOWYCH SPÓŁKI. GŁÓWNE INWESTYCJE KAPITAŁOWE. 11

4. CHARAKTERYSTYKA CZYNNIKÓW ROZWOJU I FUNKCJONOWANIA. 11

4.1. WAŻNIEJSZE OSIĄGNIĘCIA W DZIEDZINIE BADAŃ I ROZWOJU TECHNICZNEGO. 11
4.2. INWESTYCJE ORAZ OCENA MOŻLIWOŚCI ICH REALIZACJI W PORÓWNANIU DO WIELKOŚCI POSIADANYCH ŚRODKÓW 12
4.3. CHARAKTERYSTYKA CZYNNIKÓW ZEWNĘTRZNYCH I WEWNĘTRZNYCH MAJĄCYCH ISTOTNY WPŁYW NA ROZWÓJ FIRMY. PERSPEKTYWY ROZWOJU DZIAŁALNOŚCI GOSPODARCZEJ FIRMY. 12
4.3.1. CZYNNIKI ZEWNĘTRZNE I WEWNĘTRZNE. 13
4.3.2. PERSPEKTYWY ROZWOJU DZIAŁALNOŚCI GOSPODARCZEJ SPÓŁKI. 13
4.3.3. CZYNNIKI MAJĄCE WPŁYW NA REALIZACJĘ ZAMIERZEŃ I CELÓW PERSPEKTYWICZNYCH. 14
4.4. PRZEWIDYWANY ROZWÓJ JEDNOSTKI. 14
4.5. ZMIANY W PODSTAWOWYCH ZASADACH ZARZĄDZANIA SPÓŁKĄ ORAZ W POZIOMIE KOMPUTERYZACJI SPÓŁKI WSPOMAGAJĄCEJ ZARZĄDZANIE. 14

5. POZOSTAŁE INFORMACJE. 15

5.1. ZNACZĄCE UMOWY DLA DZIAŁALNOŚCI GOSPODARCZEJ SPÓŁKI. 15
5.2. TRANSAKCJE Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI. 15
5.3. EMISJA PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH. 15
5.4. RÓŻNICE W STOSUNKU DO OSTATNIO PUBLIKOWANEJ PROGNOZY. 15
5.5. CZYNNIKI RYZYKA, PODSTAWOWE ZAGROŻENIA 15
5.6. ZMIANY W SKŁADZIE OSÓB ZARZĄDZAJĄCYCH I NADZORUJĄCYCH. 16

5.7. WYNAGRODZENIE OSÓB ZARZĄDZAJĄCYCH I NADZORUJĄCYCH. 17
5.8. WARTOŚĆ POŻYCZEK (NIE SPŁACONYCH) UDZIELONYCH OSOBOM ZARZĄDZAJĄCYM I NADORUJĄCYM. 17
5.9. AKCJE SPÓŁKI BĘDĄCE W POSIADANIU OSÓB ZARZĄDZAJĄCYCH I NADZORUJĄCYCH 17
5.10. ZNACZĄCY AKCJONARIUSZE. 18
5.11. ZMIANY W STRUKTURZE AKCJONARIUSZY. 19
5.12. INFORMACJE O PODMIOCIE UPRAWNIONYM DO BADANIA SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH 19
5.13. INFORMACJA O SPRAWACH TOCZĄCYCH SIĘ PRZED SĄDEM , ORGANEM WLAŚCIWYM DLA POSTĘPOWANIA ARBITRAŻOWEGO LUB ORGANEM ADMINISTRACJI PUBLICZNEJ 19

ZAŁĄCZNIKI NR 1 - 3.

1. WSTĘP.

Zakłady Chemiczne „Permedia" S.A. powstały w wyniku przekształcenia przedsiębiorstwa - Lubelskich Zakładów Przemysłu Nieorganicznego „Permedia" w jednoosobową Spółkę Akcyjną Miasta Lublina. Przekształcenia dokonano 11 kwietnia, a 27 czerwca 1994 r. Sąd Rejonowy w Lublinie, XI Wydział Gospodarczy Rejestrowy wpisał Spółkę do rejestru handlowego pod firmą Zakłady Chemiczne „Permedia" Spółka Akcyjna z kapitałem akcyjnym 1.500 tys. zł., który dzielił się na 150.000 akcji o wartości nominalnej 10 zł. każda.
Historia samej jednak firmy jest znacznie dłuższa, a jej początek datuje się na koniec XIX wieku. Przez ponad stuletni okres historii „Permedia" zmieniała swoich właścicieli, formę prawną i profil produkcji. Powstała w 1895 r. jako spółka prawa handlowego - Skład Apteczny J. Magierski i S-ka i zajmowała się głównie produkcją perfumeryjną oraz dystrybucją materiałów aptecznych. Po II wojnie światowej Firmę uspołeczniono i w 1952 r. przekształcono w Chemiczną Spółdzielnię Pracy „Permedia" kontynuując produkcję kosmetyczną i poszerzając ją stopniowo o produkty chemii nieorganicznej, min.: pigmenty nieorganiczne, które zaczęto wdrażać do produkcji już w latach 50 - tych. W 1972 r. Spółdzielnia uruchomiła nowy zakład oraz przeniosła swą siedzibę na ulicę Grenadierów 9, gdzie jako spółka funkcjonuje do dnia dzisiejszego. W nowym zakładzie profil produkcji szybko się przeobraził i zbliżył do obecnie wykonywanego, obejmując związki niklu, kobaltu oraz stale poszerzaną gamę pigmentów nieorganicznych. W 1976 r. spółdzielnię przekształcono w przedsiębiorstwo państwowe pod nazwą: Lubelskie Zakłady Przemysłu Nieorganicznego „Permedia".
Na fali zmian ekonomiczno - politycznych końca lat 80 - tych Prezydent Miasta Lublina z dniem 1 stycznia 1989 r. nabył wobec Firmy uprawnienia i obowiązki organu założycielskiego. Rada Miejska postanowiła o przekształceniu „Permedii" w jednoosobową spółkę Miasta Lublina, początkowo - z ograniczoną odpowiedzialnością, a następnie akcyjną pod firmą Zakłady Chemiczne „Permedia" S.A.
W 1996 r. Spółka została sprywatyzowana, a nabywcą kontrolnego pakietu akcji została czeska spółka z branży chemicznej „Bochemie" s.r.o. z siedzibą w Bohuminie. W późniejszym czasie mniejszościowym inwestorem finansowym zostało Lubelskie Towarzystwo Kapitałowe sp. z o.o.

W grudniu 1997 r. Spółka złożyła wniosek do Komisji Papierów Wartościowych o wprowadzenie jej akcji do obrotu publicznego i w dniu 14 maja 1998 r. zadebiutowała na rynku wolnym Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie.

2. INFORMACJE O PODSTAWOWYCH PRODUKTACH I RYNKACH ZBYTU.

2.1. BRANŻA I POZYCJA EMITENTA NA JEJ TLE.

Zakłady Chemiczne „Permedia" S.A. działają w branży związków i produktów chemii organicznej i nieorganicznej. Zasadniczą ofertę spółki stanowią następujące grupy produktów: pigmenty organiczne i nieorganiczne (w postaci: proszku, pasty i koncentratu), związki niklu, związki kobaltu oraz pozostałe produkty i usługi.

a) Pigmenty.
Grupę pigmentów proszkowych można podzielić na trzy podgrupy: kadmowe, tlenkowe/spinelowe oraz żelazowe.
Pigmenty nieorganiczne charakteryzują się odpornością na światło naturalne i sztuczne, czynniki atmosferyczne oraz na działanie czynników chemicznych (kwasy, alkalia). Produkowane są w szerokiej gamie kolorystycznej oraz w różnych postaciach (proszek, pasty, koncentrat).
Główne zastosowanie znajdują przy barwieniu tworzyw sztucznych, wyrobów ceramicznych i emalierskich oraz tkanin powlekanych. Pigmenty są bazą surowcową przy produkcji farb i lakierów oraz w hutach szkła podczas procesu barwienia szkła. Stosowane są także w przemyśle budowlanym do barwienia mas betonowych, zapraw cementowych, tynków, fug itp.

- W grupie pigmentów kadmowych „Permedia" jest jedynym krajowym producentem, a udział w rynku wynosi 90%. Pozostałe 10% pokrywają firmy zagraniczne.
- W grupie pigmentów spinelowych/tlenkowych udział spółki w rynku wynosi ok. 40%. Najpoważniejszym konkurentem krajowym jest Instytut Szkła i Ceramiki w Pruszkowie, który pokrywa ok. 5% zapotrzebowania rynku . Pozostałe 55% udziału w rynku posiadają firmy zagraniczne, min.: COLOROBIA - Włochy, BAYER, BASF - Niemcy, COOKSON - Hiszpania, FERRO - Holandia.
- W grupie pigmentów żelazowych spółka posiada ok. 2-3%-owy udział w rynku polskim.

b) Koncentraty pigmentowe
Koncentraty pigmentowe służą do barwienia tworzyw sztucznych. Produkowane są w postaci granulatów zawierających odpowiednio spreparowane pigmenty w nośniku polietylenowym, polistyrenowym lub PCV. W chwili obecnej spółka ma w ofercie pełną gamę kolorystyczną o zawartości pigmentu w koncentracie od 20% do 50%. Główną zaletą koncentratów jest pełna odporność na działanie światła i czynników atmosferycznych. Szacujemy, że zaspokajamy ok. 7-10% krajowego rynku zbytu.

Do naszych największych konkurentów na tym rynku należą następujące firmy krajowe: COLEX Zgierz, PlastMatex Warszawa oraz cały szereg firm zagranicznych. Szansą na zwiększenie sprzedaży tej grupy towarów jest wyspecjalizowanie się w produkcji koncentratu do PCV.

W dotychczasowej działalności Spółka skupiała się na koncentratach charakteryzujących się wysoką odpornością na działanie światła, stosowanych głównie do produkcji listew przypodłogowych, obrzeży meblowych oraz innych akcesoriów meblowych. Ze względu na wielkość rynku tworzyw sztucznych Spółka podjęła intensywne działanie zmierzające do uruchomienia produkcji nowych koncentratów wykorzystywanych w produkcji masowej: folie, rury PVC oraz PP. W roku 2009 planowany jest kilkukrotny wzrost sprzedaży koncentratów barwiących, głównie w nowych segmentach rynku. Wynika to jednocześnie z przyjętego plany dywersyfikacji produkcji.

c) Pasty pigmentowe.

Pasty pigmentowe służą do barwienia PCV, PU, farb, żywic poliestrowych i epoksydowych oraz tynków. Obecnie w skali roku sprzedajemy około 12 – 13 ton wszystkich rodzajów past, tj.: kadmowych, tlenkowych i żelazowych. W najbliższym czasie planujemy wzrost tej produkcji o ok. 10 – 20%.

d) Związki niklu i kobaltu.

Spółka jest producentem związków niklu (siarczan niklu, wodorotlenek niklu) oraz związków kobaltu (tlenek kobaltu, wodorotlenek kobaltu). W roku 2009 ze względu na drastyczny spadek cen niklu podjęto decyzję o czasowym wstrzymaniu produkcji związków niklu. Obecnie Spółka prowadzi intensywne prace nad uruchomieniem produkcji związków kobaltu. Produkty te charakteryzują się znacznie wyższą marżą od związków niklu. Dodatkowym atutem związków kobaltu są znacznie większe możliwości sprzedaży. Obecnie istnieje duży popyt na tlenek i wodorotlenek kobaltu zarówno na rynku krajowym, jak i zagranicznym. Jednocześnie Spółka wykorzystuje też tlenek kobaltu do produkcji pigmentów. Obecne prace badawcze nad uruchomieniem produkcji prowadzone są w kooperacji z potencjalnymi dostawcami surowców.

e) Pozostałe produkty i usługi.

Do pozostałych towarów i usług zaliczamy przede wszystkim tlenek i węglan kadmu oraz miedź metaliczną otrzymywaną z instalacji elektrolizy. Stanowią one dodatkową ofertę handlową firmy, często będącą wynikiem zagospodarowania wytwarzanych odpadów.

2.2. STRUKTURA SPRZEDAŻY.

Sprzedaż wyrobów i usług osiągnęła wartość 42 880 tys. zł. i była niższa od zakładanego planu sprzedaży o 16%. Natomiast sprzedaż wyrobów w ujęciu ilościowym wyniosła 1.452 tony.

Wykonanie planu sprzedaży w ujęciu wartościowym i ilościowym przedstawia poniższa tabela:

Lp.	ASORTYMENT	ILOŚĆ (w tonach)	ZMIANA (w%)	WARTOŚĆ (w tys. zł.)	ZMIANA (w %)

		WYKONA -NIE 2008	PLAN 2008		WYKONA -NIE 2008	PLAN 2008	
1	Pigmenty i wyroby pozostałe	456	582	78	17.497	23.313	75
2	Wyroby niklowe	996	1.096	91	25.383	28.469	89
RAZEM		**1.452**	**1.678**	**87**	**42.880**	**51.782**	**83**

Sprzedaż ilościowa i wartościowa wyrobów w poszczególnych grupach produktów w porównaniu z rokiem 2007 przedstawia się następująco:

Lp.	**ASORTYMENT**	**ILOŚĆ (w tonach)**		**ZMIANA (w%)**	**WARTOŚĆ (w tys. zł.)**		**ZMIANA (w %)**
		2008	2007		2008	2007	
1	Pigmenty i wyroby pozostałe	456	492	93	17.497	20.058	87
2	Wyroby niklowe	996	1.205	83	25.383	44.407	57
RAZEM		**1.452**	**1.697**	**86**	**42.880**	**64.465**	**67**

W 2008 r. zanotowaliśmy spadek sprzedaży w segmencie związków niklu o 43 % . Wyniki te są efektem spadku cen niklu na rynkach światowych.
W segmencie pigmentów i wyrobów pozostałych osiągnęliśmy biorąc pod uwagę sytuację gospodarczą dobre wyniki, nie mniej jednak nastąpił 13% spadek sprzedaży w stosunku analogicznego okresem roku ubiegłego.
Największym odbiorcą, którego udział stanowił powyżej 10% przychodów ze sprzedaży spółki ogółem była:

Lp.	**Nazwa odbiorcy**	**Towar**	**Obrót (w tys. zł.)**
1.	Bochemie a.s. - Bohumin (Czechy)	siarczan niklu, wodorotlenek niklu, związki kadmu	24.910

Pozostali znaczni odbiorcy:

2.	Wytwórnia klejów i zapraw budowlanych Zgierz	pigmenty	3.041
3.	Henkel Polska Warszawa	pigmenty	2.049
4.	Maag Polska Zabrze	pigmenty	989

Sprzedaż eksportowa osiągnęła wartość 27.448 tys. zł., co stanowiło około 64% sprzedaży całkowitej zrealizowanej w okresie sprawozdawczym.
Największymi odbiorcami zagranicznymi naszych wyrobów była Bochemie a.s. Bohumin. Sprzedaż realizowana do tych firmy prowadzona jest w oparciu o umowę opisaną w punktach: 5.1 oraz 5.2.

2.3. ZAOPATRZENIE.

Główne źródła zaopatrzenia spółki w surowce w 2008 r. nie zmieniły się. Naszymi głównymi dostawcami byli producenci krajowi oraz dostawcy pośredni.

Największym dostawcą spółki, którego udział stanowił powyżej 10% przychodów ze sprzedaży spółki ogółem był KGHM „Metraco" Sp. z o.o. Legnica - dostawca rudy siarczanu niklu za kwotę 19.554 tys. zł.
Pozostali dostawcy dostarczyli surowce do produkcji za łączne kwoty poniżej 5% przychodów ze sprzedaży spółki.

W zakresie zaopatrzenia surowcowego jedynymi dostawcami spółki jest:
a/ KGHM „Metraco" Legnica w zakresie dostaw siarczanu niklu.

Wyżej wymieniona firma jest krajowym monopolistą na dostarczany surowiec.
Z powyższą firmą spółka nie jest formalnie powiązana.

3. ZARZĄDZANIE FINANSAMI SPÓŁKI.

3.1. SYTUACJA MAJATKOWA, FINANSOWA I DOCHODOWA /w warunkach porównawczych/.

Podstawowym źródłem informacji wykorzystywanym w analizach ekonomicznych przedstawionych poniżej jest sprawozdanie finansowe za rok 2008, a do analiz porównawczych - dane roku ubiegłego.

Ogólna ocena sytuacji Spółki oparta jest na analizie wskaźników przedstawionych w załącznikach nr 1, 2 i 3.

Głównym czynnikiem mającym wpływ na sytuację majątkową Spółki w roku 2008 są osiągnięte przychody i koszty wytworzenia sprzedanych produktów. W roku sprawozdawczym przychody ze sprzedaży spadły o 33% w stosunku do roku 2007, w tym sprzedaż do naszego głównego partnera handlowego Bochemie a.s. Bohumin spadła o 42%. Wynik finansowy działalności gospodarczej, tj. zysk netto stanowi w stosunku do roku 2007 minus 16,4%.

Koszt wytworzenia sprzedanych produktów zmniejszył się w stosunku do roku porównawczego o 31,4%.
Analiza bilansu wskazuje na wzrost sum aktywów i pasywów spowodowany głównie po stronie aktywów wzrostem inwestycji krótkoterminowych z tyt. udzielenia pożyczki w wys.

15.027 tys. zł., a po stronie pasywów wzrostem zobowiązań z tyt. otrzymanego kredytu w wys.15.004 tys. zł o
Po stronie pasywów wystąpił spadek kapitałów własnych o 11 ,18% , co głównie spowodowane było tym, że spółka za rok bilansowy poniosła stratę w wys. 1.212 tys. zł.
Zobowiązania nie są przeterminowane i nie są zagrożeniem dla płynności Spółki.
Wskaźniki charakteryzujące Spółkę wskazują, że prowadzona działalność pomimo poniesionej straty jest opłacalna. Strata powstała na działalności finansowej. Zysk brutto na działalności operacyjnej wynosi 1.708 tys. zł. Rentowność brutto sprzedaży Spółki wynosi 15,7% i wykazuje w stosunku do roku 2007 spadek o 2,6% .
Z uwagi na poniesioną przez Spółkę stratę wskaźniki nie prezentują się dobrze jak wynika z załącznika nr 3, jednak Spółka w dalszym ciągu zachowuje dobrą kondycję finansową, o czym świadczą wskaźniki płynności przedstawione w załączniku nr 3.

Przewidywana sytuacja finansowa Spółki .

Przewidywane wyniki finansowe Spółki przy założeniu względnej stabilności rynku wewnętrznego oraz posiadanego rynku zagranicznego zapewniają, że sytuacja finansowa w roku 2009 nie będzie zagrażała jej działalności.
Zaplanowane na 2009 r. inwestycje mają w pełni zabezpieczenie finansowe w środkach własnych.

3.2. ZACIĄGNIĘTE KREDYTY I UMOWY POŻYCZKI WEDŁUG TERMINÓW WYMAGALNOŚCI.

W 2008 r. spółka zaciągała krótkoterminowy odnawialny kredyt w rachunku bieżącym do wysokości limitu 15 mln zł. Kredytodawcą był bank ABN AMRO Bank (Polska) S.A. z siedzibą w Warszawie.
Termin spłaty kredytu to 31 sierpień 2009 r.
Oprocentowanie kredytu to WIBOR dla depozytów jednomiesięcznych plus marża w wysokości 1,2%.
Zabezpieczenia kredytu:
- gwarancja wystawiona przez ABN AMRO Bank NV, oddział w Pradze Czechy
- zastaw rejestrowy na zapasach, ustanowiony do najwyższej sumy zabezpieczenia w wys. 18 mln zł.
- cesja z praw polisy ubezpieczeniowej dotyczącej w/w przedmiotu zastawu
- cesja wierzytelności wszystkich należności handlowych Spółki.

3.3. UDZIELONE PORĘCZENIA I GWARANCJE WEDŁUG TERMINÓW WYMAGALNOŚCI.

W 2008 r. spółka udzielała pożyczki krótkoterminowej Bochemie a.s. - Bohumin (Czechy) w kwocie 15 mln zł z przeznaczeniem na krótkoterminową pomoc finansową oraz wspólną eksplorację rynków zbytu.
Termin spłaty 15 sierpień 2009 r.
Oprocentowanie pożyczki to WIBOR dla depozytów jednomiesięcznych plus marża w wysokości 1,5%.
Zabezpieczenie pożyczki – wesel in blanco.

3.4. OCENA ZARZĄDZANIA ZASOBAMI FINANSOWYMI SPÓŁKI.

Ocena zarządzania zasobami finansowymi przeprowadzona została, z wykorzystaniem danych ujętych w sprawozdaniu, przez analizę następujących parametrów charakteryzujących sytuację ekonomiczną i finansową Spółki:

- rentowność,
- płynność,
- finansowanie majątku i stopnia zadłużenia.

Ukształtowanie się poszczególnych wskaźników rentowności Spółki w okresie objętym raportem przedstawia się następująco:

. w %

Wyszczególnienie	2008 r.	2007 r.
Rentowność sprzedaży brutto	15,7	18,3
Rentowność działalności operacyjnej	4,0	14,5
Rentowność działalności gospodarczej	-3,4	14,2
Rentowność netto	-2,8	11,5
Rentowność aktywów ogółem (ROA)	-2,6	18,4
Rentowność kapitału własnego (ROE)	-4,5	24,4

- wskaźniki rentowności - relacja odpowiednich wielkości zysków do przychodów ze sprzedaży netto produktów, towarów i materiałów.
- wskaźnik rentowności aktywów (ROA) - relacja zysku netto do średniego stanu aktywów
- wskaźnik rentowności kapitału własnego (ROE) - stosunek zysku netto do średniego stanu kapitałów własnych

W analizowanym okresie poziom wskaźników opisujących rentowność Spółki kształtował się z uwagi na poniesioną stratę na niskim poziomie ze znaczną tendencją spadkową w stosunku do 2007 r. Rentowność działalności podstawowej Spółki wynosi 15,7% i wykazuje w stosunku do roku 2007 spadek o 2,6%.
Powyższe wskaźniki, świadczą o pogorszonej sytuacji finansowej Spółki, jednak o efektywnej działalności podstawowej.

Ocena płynności spółki

w %

Wyszczególnienie	2008 r.	2007 r.
Wskaźnik bieżącej płynności (CR)	1,8	3,2
Wskaźnik płynności szybkiej (QR)	1,3	2,1
Wskaźnik natychmiastowy	0,3	1,2

- wskaźnik bieżącej płynności - stosunek stanu majątku obrotowego do stanu zobowiązań bieżących pokazuje zdolność firmy do regulowania bieżących zobowiązań przy wykorzystaniu aktywów bieżących Spółki.
- wskaźnik płynności szybkiej - stosunek stanu majątku obrotowego pomniejszonego o zapasy do stanu zobowiązań bieżących; pokazuje wysoką zdolność pokrywania zobowiązań bieżących przez Spółkę.

- wskaźnik natychmiastowy - stosunek stanu środków pieniężnych do stanu zobowiązań bieżących.

Analiza powyższych wskaźników świadczy o wysokiej płynności Spółki, nie zagrażającej w wywiązywaniu się z zobowiązań bieżących

Ocena zadłużenia spółki

w %

Wyszczególnienie	2008 r.	2007 r.
Wskaźnik ogólnego zadłużenia	40,5	21,0
Wskaźnik zadłużenia kapitału własnego	70,6	27,8
Wskaźnik pokrycia majątku kapitałami własnymi	57,4	75,4
Wyszczególnienie	2007 r.	2006 r.
Wskaźnik pokrycia majątku trwałego kapitałem własnym	213,97	212,2
Wskaźnik zadłużenia długoterminowego	-	-

- wskaźnik ogólnego zadłużenia - stosunek zobowiązań ogółem do aktywów ogółem; obrazuje udział zewnętrznych źródeł finansowania działalności.
- wskaźnik zadłużenia kapitału własnego - stosunek zobowiązań ogółem do kapitałów własnych.
- wskaźnik pokrycia majątku kapitałami własnymi - stosunek kapitałów własnych do aktywów ogółem; przedstawia udział środków własnych w finansowaniu działalności.
- wskaźnik pokrycia majątku trwałego kapitałem własnym - relacja kapitałów własnych do aktywów trwałych; wskaźnik ten nie powinien przekraczać 100%.
- wskaźnik zadłużenia długoterminowego - relacja zobowiązań długoterminowych do ogólnej sumy aktywów; określa udział zobowiązań długoterminowych w finansowaniu działalności.

Wskaźnik ogólnego zadłużenia Spółki w analizowanym okresie wzrósł w stosunku do analogicznego okresu roku ubiegłego o 19,5%, co jest związane ze wzrostem zobowiązań z tyt. zaciągniętego kredytu krótkoterminowego. Z tego powodu spadł także wskaźnik zadłużenia kapitału własnego.

Zobowiązania długoterminowe w 2008 r. nie wystąpiły.

Spółka zachowuje pełną zdolność wywiązywania się z zaciągniętych zobowiązań.

3.5. OCENA CZYNNIKÓW I NIETYPOWYCH ZDARZEŃ MAJACYCH WPŁYW NA WYNIK Z DZIAŁALNOŚCI GOSPODARCZEJ ZA 2008 ROK.

W okresie sprawozdawczym nastąpił dalszy spadek wartości sprzedaży wyrobów niklowych.

Wynika to ze spadku cen niklu (ok. 48%) w wyniku którego nastąpił spadek rentowności grupy produktów niklowych.

Dodatkowym czynnikiem spadku sprzedaży było bez wątpienia wystąpienie kryzysu na rynku budowlanym, który jest głównym odbiorcą pigmentów oraz kryzys na rynku samochodowym będącym odbiorcą związków niklu.

W roku 2008 wartość sprzedaż wyniosła 42.880 tys. PLN w tym pigmenty 17.497 tys. PLN i związki niklu 25.383 tys. PLN

Spółka w okresie sprawozdawczym zawierała opcje walutowe mające na celu ograniczenie niepewności kursów wymiany walut. Zawierane transakcje dotyczyły faktycznych przyszłych przewidywanych przepływów i (w przypadku korytarzy opcyjnych) charakteryzowały się symetrycznością, opcje zawarte w ramach w/w korytarzy opiewały na taki sam wolumen waluty (opcja put była równa opcji call pod względem wolumenu zabezpieczenia) i rozliczają się w tym samym dniu.

Spółka podjęła decyzję o zabezpieczeniu przepływów finansowych z tytułu różnic kursowych w sytuacji gdy na rynku średni kurs dolara w przeliczeniu na złote wynosił odpowiednio 2,0220 PLN oraz 2,1495 PLN informacje analityków finansowych wskazywały na dalszą tendencję spadkową wartości USD.

Spółka w roku 2008 zawarła łącznie 27 transakcji zabezpieczających, które łącznie zamknięto stratą w wys. 4 228 tys. zł. rozliczoną w następujący sposób :
- realizacja opcji w związku z uzupełnieniem brakującego depozytu (minus) 1.719 tys. zł.
- realizacja opcji po przez dostarczenie depozytu i w związku z tym powstanie ujemnych różnic kursowych (minus) 1.302.tys.zł.
- wycena opcji podlegających rozliczeniu i realizacji w pierwszym kwartale 2009 (minus) 1.013 tys. zł.
- wycena opcji rozliczonej 29.12.2008 r., której fizyczne zejście z depozytu nastąpiło 05.01.2009 r. i w związku z tym powstały ujemne różnice kursowe (minus) 194 tys. zł.

Obecnie Spółka po zdobytym doświadczeniu, dokłada należytych staranności, aby uniknąć podobnych strat w przyszłości.

W okresie sprawozdawczym nie zaszły nietypowe zdarzenia mające wpływ na wynik z działalności gospodarczej Spółki.

3.6. ZMIANY W POWIĄZANIACH ORGANIZACYJNYCH I KAPITAŁOWYCH SPÓŁKI. GŁÓWNE INWESTYCJE KAPITAŁOWE.

W okresie sprawozdawczym nie zaszły zmiany w powiązaniach organizacyjnych i kapitałowych spółki.

Inwestycje kapitałowe Spółki:

Spółka dokonuje inwestycji kapitałowych jedynie w miarę posiadania wolnych środków finansowych i gdy nie koliduje to z jej podstawową działalnością.
W roku 2008 spółka nie dokonywała inwestycji kapitałowych.

4. CHARAKTERYSTYKA CZYNNIKÓW ROZWOJU I FUNKCJONOWANIA.

4.1. WAŻNIEJSZE OSIĄGNIĘCIA W DZIEDZINIE BADAŃ I ROZWOJU TECHNICZNEGO.

PERMEDIA S.A. dysponuje dużym zapleczem badawczym w postaci bogato wyposażonych laboratoriów. Zakład mam możliwość przeprowadzania szeregu prób, symulacji, co daje możliwości przebadania nowych rozwiązań i wdrażania ich na skalę przemysłową, ograniczając koszty badań. Ponadto laboratoria są przystosowane do przeprowadzania badań na wyrobach gotowych.

Badania przeprowadzane w roku 2008 doprowadziły do wdrożenia kilku projektów, oraz zaplanowania kilku projektów na rok następny. Dotyczyły one wdrożenia nowych pigmentów proszkowych lub w postaci masterbatchy do barwienia tworzyw sztucznych, wyrobów na bazie cementu, ceramiki, emalii, farb i lakierów.

1. Opracowano na skalę laboratoryjną i uruchomiono produkcję pigmentu OXYPERM beżowy PE 1767 (układ pierwiastkowy Fe-Zn-Cr-Al). Pigment jest odpowiedzią na zapotrzebowanie rynku ceramicznego na beż nowej generacji o dużej mocy barwiącej i czystej barwie
2. Poszerzono gamę kolorów o nowe kolory proszkowe mieszane, przeznaczone do wyrobów z tworzyw sztucznych, żywic itp.
3. Poszerzono gamę kolorów o nowe kolory w linii masterbatchy w szczególności do barwienia PVC.
4. Udoskonalono metody kontroli wyrobu (szczególnie kontrola koloru).

4.2. INWESTYCJE ORAZ OCENA MOŻLIWOŚCI ICH REALIZACJI W PORÓWNANIU DO WIELKOŚCI POSIADANYCH ŚRODKÓW.

Plan inwestycyjny przygotowany na rok 2009 ma na celu umocnienie i zwiększenie pozycji na rynku wewnętrznym oraz zrealizowanie zadań o charakterze odtworzeniowym w istniejących instalacjach produkcyjnych i doposażenie ich w nowe maszyny i urządzenia. Łączna kwota przeznaczona na planowane inwestycje w roku 2008 wynosi 2375 tys. zł. W 2008 r. zrealizowano inwestycje na kwotę 830 tys. zł.
Inwestycje planowane na rok 2008 i wykonane w roku 2008 zostały przedstawione w dodatkowych notach objaśniających do sprawozdania finansowego pkt.6

4.3. CHARAKTERYSTYKA CZYNNIKÓW ZEWNĘTRZNYCH I WEWNĘTRZNYCH MAJĄCYCH ISTOTNY WPŁYW NA ROZWÓJ FIRMY. PERSPEKTYWY ROZWOJU DZIAŁALNOŚCI GOSPODARCZEJ FIRMY.

W roku 2008 spółka kontynuowała politykę nastawioną na realizację inwestycji polegających na modernizacji maszyn i urządzeń produkcyjnych. Dostosowanie się do standardów międzynarodowych, zwiększenie konkurencyjności wyrobów, obniżenie energochłonności, materiałochłonności oraz pracochłonności produkowanych wyrobów wymaga ukierunkowania inwestycji również pod tym kątem. Opracowana przez Zarząd Spółki

strategia rozwoju zakłada produkcję znacznie większej gamy pigmentów w proszku oraz w innych postaciach, tzn. past oraz koncentratów, dostosowanie laboratorium do standardów światowych oraz stopniową zmianę i modernizację istniejącego parku maszynowego, a ponadto zakup urządzeń i linii technologicznych umożliwiających produkcję produktów o wyższej jakości.

4.3.1. CZYNNIKI ZEWNĘTRZNE I WEWNĘTRZNE.

a) czynniki zewnętrzne:
- znaczna dynamika cen niklu na rynkach światowych,
- perspektywy pozyskania nowych rynków zagranicznych dla naszych pigmentów, które obecnie zdominowane są przez konkurencję, np.: Włochy, Rosja, Ameryka Północna, Ukraina,
- silna konkurencja krajowa i zagraniczna,
- pogarszająca się koniunktura na rynku materiałów budowlanych oraz silna konkurencja zagraniczna na rynku ceramiki budowlanej,
- monopol dostawcy i odbiorcy na rynku związków niklu.

b) czynniki wewnętrzne:
- poprawa jakości produktów oraz wzrost ich konkurencyjności,
- wprowadzenie nowych form pigmentów - pasty i koncentraty, co spełni oczekiwania odbiorców, dla których pigmenty w proszku są trudne w zastosowaniu,
- rozwój marketingu, zwłaszcza w kierunku zastosowania naszych pigmentów w sektorze materiałów budowlanych oraz tworzyw sztucznych,
- stosowanie systemu zapewnienia jakości ISO 9001,
- duże nakłady inwestycyjne.

4.3.2. PERSPEKTYWY ROZWOJU DZIAŁALNOŚCI GOSPODARCZEJ SPÓŁKI W 2009 r.

a) wzrost sprzedaży koncentratów pigmentowych dzięki wprowadzeniu nowych receptur oraz nowych inwestycji; z racji wielkości rynku jest to najbardziej dynamiczny segment rynku, który z racji swojej różnorodności jest mniej podatny na wpływ kryzysu finansowego
b) zdobycie nowych, zagranicznych rynków zbytu na nasze wyroby, głównie z oferty standardowej
c) zmiana dostawców surowców; obniżenie kosztów produkcji
d) większe wykorzystanie pigmentów organicznych
e) wprowadzenie atestów umożliwiających stosowanie pigmentów w branży spożywczej
f) stosowanie nowych, ekonomiczniejszych urządzeń produkcyjnych pozwalających na zmniejszenie kosztów produkcji oraz polepszenie jakości wyrobów,
g) wzrost sprzedaży koncentratów pigmentowych; zastosowanie nowatorskich rozwiązań technologicznych
h) poszerzanie asortymentu oferty handlowej o produkty nabywane poza spółką; dzięki nawiązaniu bliskiej współpracy z producentami pigmentów z Azji Spółka planuje wprowadzenie do swojej oferty pigmentów komplementarnych do obecnej oferty;

4.3.3. CZYNNIKI MAJĄCE WPŁYW NA REALIZACJĘ ZAMIERZEŃ I CELÓW W 2009 r.

i) utrzymanie sprzedaży pigmentów tlenkowych do zastosowania w produkcji wykończeniowych materiałów budowlanych,
j) zdobycie nowych, zagranicznych rynków zbytu na nasze wyroby,
k) wzrost sprzedaży koncentratów pigmentowych, szczególnie do PCV,
l) uruchomienie produkcji granulatów pigmentowych,
m) dywersyfikacja oferty produktowej w segmencie tworzyw sztucznych,
n) wzrost nakładów na promocję firmy.

4.4. PRZEWIDYWANY ROZWÓJ JEDNOSTKI.

Rok 2008 by kontynuacją dotychczasowej strategii rozwoju. Jednocześnie skupiono się na reorganizacji struktur spółki w celu dostosowania się do bieżących wymogów rynku. Największe zmiany zaszły w obszarze działów sprzedaży i marketingu oraz zakupów. Zmiany te zmierzają do poprawy jakości obsługi klientów oraz pozyskiwania nowych rynków zbytu.

Główne kierunki planowanego rozwoju Spółki przedstawiają się następująco:

1. Zwiększenie produkcji pigmentów w postaci przetworzonej (koncentraty), co umożliwi większą ekspansję na rynku tworzyw sztucznych; dotychczasowa oferta pozwalała na operowaniu na rynku stanowiącym ok. 4% całego rynku tworzyw sztucznych; wprowadzenie nowych produktów (nowe nośniki, zmiany surowców, nowe urządzenia) umożliwią w roku 2009 na penetrację blisko 80% rynku tworzyw, co poszerza wielokrotnie rynki zbytu
2. Wzrost działań w obszarze marketingu: badanie potrzeb klientów, działania promocyjne; zmiana wizerunku
3. Ekspansja na rynki zagraniczne
4. Intensyfikacja działań w obszarze działu zakupów w celu pozyskania tańszych źródeł zaopatrzenia

4.5. ZMIANY W PODSTAWOWYCH ZASADACH ZARZĄDZANIA SPÓŁKĄ ORAZ W POZIOMIE KOMPUTERYZACJI SPÓŁKI WSPOMAGAJĄCEJ ZARZĄDZANIE.

W 2008 r. zaszły zmiany w podstawowych zasadach zarządzania Spółką dokonano zmiany w strukturze organizacyjnej Spółki spłaszczenie struktury organizacyjnej, wprowadzono nowy czytelny podział kompetencji poszczególnych działów.
W poziomie komputeryzacji spółki wspomagającej zarządzanie zaszły istotne zmiany w ostatnim kwartale 2008 r. rozpoczęto prace wdrażające nowoczesny system informacyjny klasy ERP (firmy Asseco Business Solution) zintegrowany system obejmuje wszystkie działy Spółki. System zapewni Spółce integrację oraz kompletną wymianę informacji mających wpływ na wyniki Spółki, sprzedaż oraz zarządzanie operacyjne.

5. POZOSTAŁE INFORMACJE.

5.1. ZNACZĄCE UMOWY DLA DZIAŁALNOŚCI GOSPODARCZEJ SPÓŁKI.

1) W styczniu 2008 r. Spółka podpisała z Wytwórnią Klejów i Zapraw Budowlanych „ATLAS" S.A. w Zgierzu – zakładem produkcyjnym grupy ATLAS S.A. z Łodzi kontrakt na sprzedaż pigmentów nieorganicznych w roku 2008 na szacunkową kwotę 4.000 tys. zł.
2) W kwietniu 2008 r. Spółka podpisała z Henkel Polska Sp. z o. o kontrakt na sprzedaż pigmentów nieorganicznych w roku 2008 na szacunkową kwotę 2.500 tys. zł.
3) W grudniu 2007 r. spółka zawarła umowę zaopatrzeniową z KGHM METRACO Sp. z o.o. z siedzibą w Legnicy na zakup surowca do produkcji związków niklu w roku 2008 za szacunkową kwotę 28.000 tys. zł. Umowa gwarantuje spółce zaopatrzenie w surowiec przez 3 kwartały 2008 r. z opcją przedłużenia na 4 kwartał.

5.2. TRANSAKCJE Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI.

W okresie sprawozdawczym spółka dokonała transakcji handlowych z podmiotem dominującym - Bochemie a.s. z siedzibą w Bohuminie w oparciu o umowę długoterminową na lata 2006 - 2008. Wartość sprzedaży z tej umowy wyniosła w 2008 roku 24.910 tys. zł.

5.3. EMISJA PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH.

W okresie sprawozdawczym spółka nie przeprowadzała emisji żadnych papierów wartościowych.

5.4. RÓŻNICE W STOSUNKU DO OSTATNIO PUBLIKOWANEJ PROGNOZY.

Spółka nie publikowała prognozy zysków na 2008 r.

5.5. CZYNNIKI RYZYKA, PODSTAWOWE ZAGROŻENIA.

1. Czynnik makroekonomiczny - spółka nie ma wpływu na swoje otoczenie prawno - ekonomiczne, które może stanowić ryzyko dla jej działalności. Podstawowe znaczenie mają tu: kursy walut, a szczególnie dolara amerykańskiego (rozliczanie transakcji z Bochemie a.s. oraz KGHM METRACO Sp. z o.o.); poziom inflacji oraz ceny podstawowych nośników energii (energia elektryczna i gaz ziemny). Częstym zmianom ulegają również przepisy prawne, a szczególnie prawo podatkowe oraz przepisy regulujące działalność firm przemysłowych, np. prawo o odpadach.
   Powyższe czynniki utrudniają planowanie działalności gospodarczej oraz mogą powodować powstawanie zatorów płatniczych, co negatywnie wpływa na sytuację ekonomiczną firmy i jej odbiorców.
2. Uzależnienie od podmiotu dominującego - Bochemie a.s. Bohumin, do którego Spółka realizuje ponad 90% sprzedaży eksportowej i który mając pakiet większościowy akcji Spółki może wpływać na jej kształt i rozwój.
3. Uzależnienie od dostawcy - KGHM METRACO Sp. z o.o. - dostawcy głównego surowca do produkcji związków niklu. Według informacji uzyskanych od KGHM METRACO Sp.

z o.o. kombinat KGHM Polska Miedź zlecił opracowanie technologii przerobu wydobywanego siarczanu niklu i planuje w 2009 r. przerabiać całość tego surowca na własnej instalacji. W związku z brakiem możliwości zakupu surowca z innych źródeł oznacza to konieczność zakończenia produkcji związków niklu przez spółkę. Przewidywany termin zakończenia produkcji związków niklu to przełom I i II kwartału 2009 r. W 2008 r. sprzedaż związków niklu stanowiła ponad 59% przychodów spółki i ich utrata stanowi poważne zagrożenie dla jej finansów. Począwszy od 2008 r. spółka pracuje intensywnie nad skokowym zwiększeniem sprzedaży pigmentów nieorganiczny na rynku krajowym oraz zagranicznym.

4. Ryzyko związane z uwarunkowaniami ekologicznymi - Spółka działa w branży chemii nieorganicznej, która ze względu na stosowane surowce i technologie jest poddana silnej presji ekologicznej. Ryzyko to jest osłabione przez szereg nakładów inwestycyjnych poniesionych w ostatnich latach, skierowanych na ograniczanie emisji substancji szkodliwych oraz ścieków przemysłowych zgodnie z zaostrzanymi normami emisji.
5. Praktyka stosowana przez firmy zagraniczne wobec producentów płytek ceramicznych - dostawa urządzeń i linii produkcyjnych pod warunkiem stosowania do produkcji surowców wskazanych przez te firmy, co na okres obowiązywania tych umów ogranicza zbyt na pigmenty Spółki
6. Ryzyko stosowania cen dumpingowych przez duże zagraniczne firmy produkujące pigmenty, co może mieć wpływ na politykę cenową Spółki.

5.6. ZMIANY W SKŁADZIE OSÓB ZARZĄDZAJĄCYCH I NADZORUJĄCYCH.

W okresie sprawozdawczym zaszły następujące zmiany w składzie osób zarządzających i nadzorujących:

A/ Zarząd Spółki.

1. W dniu 13 grudnia 2007 r. Rada Nadzorcza Spółki podjęła uchwałę o wyborze Członków Zarządu Spółki, którymi zostali Pan Miloslav Vodicka oraz Pan Richard Mencner i pełnili tę funkcje do dnia 16 czerwca 2008 r.
2. W dniu 4 stycznia 2008 r. Rada Nadzorcza Spółki podjęła uchwałę o wyborze Prezesa Zarządu Spółki, którym został Michal Wygrys.
3. W dniu 16 czerwca 2008 r. Rada Nadzorcza Spółki podjęła uchwałę o wyborze Członków Zarządu Spółki, którymi zostali Pani Bogumiła Gajecka oraz Pan Tomasz Zarzyka.
4. dniu 24 lutego 2009 r. zrezygnowała z pełnienia funkcji członka Zarządu Spółki Pani Bogumiła Gajecka.
5. W dniu 05 marca 2009 r. Rada Nadzorcza Spółki podjęła uchwałę o wyborze Członka Zarządu Spółki, którymi została Pani Beata Ducin.

B/ Rada Nadzorcza Spółki.

1. W dniu 25 października 2007 r. w związku z upływem kadencji Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Spółki wybrało Radę Nadzorczą Spółki VI kadencji, w skład której weszli:

   a) Karel Nożka,
   b) Ladislav Kraus,
   c) Miroslav Kotuliak,

d) Tomasz Kozieł,
e) Jaroslav Sopuch.

C/ Prokurenci Spółki.

1. Z dniem 3 marca 2008 r. Zarząd Spółki udzielił prokury Spółki Teresie Kot – Głównej Księgowej oraz Krzysztofowi Berkowskiemu – Kierownikowi Biura Obsługi Zarządu i Spraw Pracowniczych.
2. Z dniem 18 czerwca 2008 r. zrezygnował z prokury Spółki Krzysztof Berkowski – Kierownik Biura Obsługi Zarządu i Spraw Pracowniczych.
3. Z dniem 24 czerwca 2008 r. Zarząd Spółki udzielił prokury Spółki Beacie Gielmuda – Kierownikowi Działu finansów i controllingu funkcję tę pełniła do dnia 15 października 2008 r.
4. Z dniem 22 września 2008 r. zrezygnowała z prokury Spółki Teresa Kot – Główna Księgowa
5. Z dniem 24 marca 2009 r. Zarząd Spółki udzielił prokury Spółki Elżbiecie Baryle – Głównej Księgowej.

5.7. WYNAGRODZENIE OSÓB ZARZĄDZAJĄCYCH I NADZORUJĄCYCH.

Dane dotyczące wynagrodzenia osób zarządzających i nadzorujących zostały zamieszczone w pk-cie 11 dodatkowych not objaśniających do sprawozdania finansowego spółki.

5.8. WARTOŚĆ POŻYCZEK (NIE SPŁACONYCH) UDZIELONYCH OSOBOM ZARZĄDZAJĄCYM I NADORUJĄCYM.

Dane dotyczące pożyczek udzielonych osobom zarządzającym i nadzorującym zamieszczone zostały w pk-cie 12 dodatkowych not objaśniających do sprawozdania finansowego spółki.

5.9. AKCJE SPÓŁKI BĘDĄCE W POSIADANIU OSÓB ZARZĄDZAJĄCYCH I NADZORUJĄCYCH.

A) Osoby zarządzające:

OSOBA	PEŁNIONA FUNKCJA	LICZBA AKCJI	WARTOŚĆ NOMINALNA AKCJI (W ZŁ.)
Michał Wygrys	Prezes Zarządu	nie posiada	-
Tomasz Zarzyka	Członek Zarządu	nie posiada	-
Bogumiła Gajecka	Członek Zarządu	100	100

Beata Ducin	Członek Zarządu	nie posiada	-
Krzysztof Berkowski	Prokurent	nie posiada	
Teresa Kot	Prokurent	nie posiada	
Beata Gielmuda	Prokurent	nie posiada	

B) Osoby nadzorujące:

OSOBA	PEŁNIONA FUNKCJA	LICZBA AKCJI	WARTOŚĆ NOMINALNA AKCJI (W ZŁ.)
Karel Nożka	Przewodniczący R.N.	nie posiada	-
Tomasz Kozieł	Z-ca Przewodniczącego R.N.	nie posiada	-
Jaroslav Sopuch	Z-ca Przewodniczącego R.N.	nie posiada	-
Miroslav Kotuliak	Członek Rady Nadzorczej	nie posiada	-
Ladisław Kraus	Członek Rady Nadzorczej	nie posiada	-

5.10. ZNACZĄCY AKCJONARIUSZE.

Stan na 31 grudnia 2008 r.

a) BVF Czech a.s. Praga (Rep. Czeska) łącznie z podmiotem zależnym spółką „Bochemie" a.s. Bohumin (Rep. Czeska) posiadają 1.186.940 akcji Z.Ch. „Permedia" S.A., co stanowi 60,71% kapitału zakładowego, daje prawo do wykonywania 1.490.940 głosów na WZA spółki i uprawnia do 66,00% maksymalnej liczby głosów na WZA

b) Otwarty Fundusz Emerytalny "WARTA" posiada 105 929 akcji Z.Ch. "Permedia" S.A., co stanowi 5,42% kapitału zakładowego, daje prawo do wykonywania 105 929 głosów na WZA spółki i uprawnia do 5,42% maksymalnej liczby głosów na WZA spółki.

c) Aviva Investors Poland SA (dawne Commercial Union Investment Management (Polska S.A) posiada 118.742 akcji Z.Ch. "Permedia" S.A., co stanowi 6,07% kapitału zakładowego, daje prawo do wykonywania 118.742 głosów na WZA spółki i uprawnia do 6,07% maksymalnej liczby głosów na WZA spółki.

Stan na 14 kwietnia 2009 r.

a) BVF Czech a.s. Praga (Rep. Czeska) łącznie z podmiotem zależnym spółką „Bochemie" a.s. Bohumin (Rep. Czeska) posiadają 1.186.940 akcji Z.Ch. „Permedia" S.A., co stanowi 60,71% kapitału zakładowego, daje prawo do wykonywania 1.490.940 głosów na WZA spółki i uprawnia do 66,00% maksymalnej liczby głosów na WZA

5.11. ZMIANY W STRUKTURZE AKCJONARIUSZY.

Spółka nie posiada żadnych informacji o umowach zawartych w okresie sprawozdawczym, w wyniku których mogą nastąpić w przyszłości zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy.

5.12. INFORMACJE O PODMIOCIE UPRAWNIONYM DO BADANIA SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH.

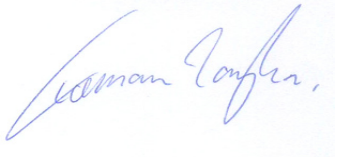
Spółka zgodnie z podjętą przez Radę Nadzorczą uchwałą w dniu 17.06.2008 przyjęła ofertę firmy BDO Numerica International Auditors & Consultants Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie na badanie półrocznego i rocznego sprawozdania finansowego za rok 2008.

-wynagrodzenie wg umowy z dnia 22 lipca 2008 r. wnosi łącznie 45 000 zł. netto.

W 2008 roku spółka korzystała dodatkowo z usług doradztwa podatkowego świadczonego przez podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych tj. przez BDO Numerica International Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie
- wynagrodzenie wyniosło 12 700 zł. netto

Badanie sprawozdania finansowego za rok 2007 zostało przeprowadzone przez firmę DORADCA Zespół Doradców Finansowo-Księgowych Sp. z o.o. GRUPA FINANS-SERVIS z siedzibą w Lublinie
- wynagrodzenie wg umowy 57/LU/2007 wyniosło 24 000 zł. netto.

5.13. INFORMACJA O SPRAWACH TOCZĄCYCH SIĘ PRZED SĄDEM , ORGANEM WLAŚCIWYM DLA POSTĘPOWANIA ARBITRAŻOWEGO LUB ORGANEM ADMINISTRACJI PUBLICZNEJ

Spółka jest stroną w sześciu sprawach spornych z byłymi pracownikami ubiegającymi się o odszkodowanie z tytułu bezskutecznego wypowiedzenia umowy o pracę. Roszczenia byłych pracowników stanowią łączną kwotę 136 tys. zł

Prezes Zarządu	Członek Zarządu	Członek Zarządu
Michał Wygrys	Beata Ducin	Tomasz Zarzyka