

Załącznik do raportu bieżącego nr 24/2012

1. Istotne tendencje i zdarzenia w otoczeniu rynkowym emitenta.

Przedłużające się warunki zimowe w marcu negatywnie wpłynęły na sprzedaż opon. Można zauważyć znaczący spadek sprzedaży we wszystkich działach w porównaniu do roku 2011, jedynie montownia realizuje swoją sprzedaż. Rynki wschodnie również zachowują stagnację w zakupie opon. Serwisy motoryzacyjne przeprowadziły wzmożoną kampanię reklamową. Nowa usługa polegająca na naprawie szyb samochodowych zapowiada się bardzo rozwojowo - przez dwa tygodnie wykonano kilkanaście różnych usług.

W marcu odbył się audyt wewnętrzny ISO. Audyt ten wniósł bardzo wiele nowych pomysłów jeden z nich to system komunikacji wewnętrznej w firmie. Obecnie jesteśmy na etapie testowania narzędzi które usprawnią komunikację. Kolejną inicjatywą jest utworzenie nowego punktu odbioru opon na ul. Budowlanej 30 w Lublinie. Dział E-handlu pracuje na procesem automatyzacji sprzedaży ubezpieczeń.

Dział Exportu pracuje nad uruchomieniem sprzedaży do Obwodu Kaliningradzkiego i innych byłych Republiki Radzieckich. Cała branża oponiarska oczekuje, co przełoży się na wzrost sprzedaży opon letnich.

Radosław Nowak
Dyrektor Operacyjny

W marcu nastąpił znaczny wzrost sprzedaży granulatu gumowego w porównaniu z poprzednimi miesiącami. W marcu zostały podpisane kontrakty z polskimi firmami na sprzedaż granulatu w roku 2012. Rozpoczęła się realizacja pierwszych zamówień wynikających z podpisania kontraktów. Prowadzono również rozmowy z zagranicznymi kontrahentami na temat współpracy w zakresie dostaw granulatu gumowego i stali uzyskiwanej w procesie recyklingu opon. Działania te w kwietniu zaowocowały podpisanym kontraktem, o którym informowaliśmy w oddzielnym raporcie.

Tomasz Fiuk
Dyrektor ZPGG

2. Raporty bieżące opublikowane w marcu 2012 r.

2012-03-14 RB nr 20/2012 ORZEŁ SA: Podpisanie umowy na dostawę zużytych opon
2012-03-14 RB nr 19/2012 ORZEŁ SA: Raport miesięczny – luty 2012
2012-03-14 RB nr 18/2012 ORZEŁ SA: Wstępne wyniki finansowe za okres styczeń - luty 2012 r.

3. Informacje na temat realizacji celów emisji, jeżeli ich realizacja nastąpiła w marcu 2012r.

W marcu nie były realizowane żadne cele emisji akcji oraz obligacji.

4. Wydarzenia, które dotyczą emitenta i mają wystąpić w marcu i kwietniu 2012r.

- Podpisanie kontraktu z zagranicznym kontrahentem na dostawę granulatu gumowego. Kontrakt będzie obowiązywał przez okres 5 lat z możliwością przedłużenia na kolejny okres. Wartość kontraktu do końca 2012 roku będzie wynosić 856 tys. Euro. Szacowana roczna wartość zamówień w kolejnych latach będzie wynosić nie mniej niż w roku 2012.
- Rozpoczęcie współpracy z zagranicznym kontrahentem na dostawę stali uzyskiwanej w procesie recyklingu opon.

Kolejne spotkanie z Inwestorami odbędzie się (wyjątkowo nie w pierwszy wtorek miesiąca) po publikacji raportu za IQ 2012 roku. Inwestorzy mają również możliwość skorzystania z elektronicznych metod komunikacji np. mail lub Skype. Szczegółowe informacje dotyczące spotkania z Zarządem znajdują się na stronie internetowej www.orzelsa.com w zakładce "Relacje Inwestorskie"

